

北京电力企业协会文件

京电协〔2018〕12号

关于组织售电公司运营管理高级培训班通知

各有关单位：

2018年全国售电市场机制基本建立，售电主体大幅增加，发电背景、电网背景、客户背景等类型售电公司在市场中愈发活跃，竞争态势愈发激烈。电能作为特殊商品无质量区分，长期价格战术使得各市场主体身心俱疲，售电公司新盈利模式开拓需求尤为迫切。为帮助售电企业正确领会电改相关文件精神，增强售电市场竞争。我会联合北京恒华科技定于2018年4月20-21日在北京举办“售电公司运营管理高级培训班”本课程为售电公司高级运营班，针对已经开展交易的售电公司，进行业务梳理整合，全面提升售电公司经营能力、拓展业务范围，设计真实可行的电力服务套餐。

一、培训内容

- 1、了解全国电力市场交易整体概况
- 2、识别售电公司典型的经营风险与控制手段

3、梳理售电公司的核心业务及开展路径

4、从案例中掌握售电公司的商业模式与发展趋势

二、培训时间

2018年4月20日-21日

三、培训地点

江苏大厦（安定门外大街丁88号近地坛体育馆）报名成功后单独通知具体培训地点

四、培训对象

售电公司、电力用户及关注售电的企业或个人

五、有关事项

1、因场地有限本次培训名额20人按报名顺序先后，报满为止。

2、本次培训会员单位免费限2人；非会员单位2000元/人，提供正规培训发票。

3、请参加的会员企业于4月18日15:00前把参会人员信息（单位、姓名、电话）发送至邮箱同时发送1571146336@qq.com，同时将参会人员信息编辑短信至手机15201350896。

联系人：杨老师 010-83679030 15201350896

二〇一八年四月十七日



【课程要点】

第一部分：售电+智慧能源的业务介绍

- 1、以广东、湖南市场为样本，分析售电公司运营整体情况
- 2、售电+智慧能源的发展方向及业务模式
- 3、分布式能源概念及应用
- 4、储能概念及应用
- 5、多能互补概念及应用
- 6、微电网概念及应用
- 7、增量配电网业务开展模式
- 8、能源互联网概念及应用

第二部分：新时代下售电公司的商业模式与发展趋势

- 1、不同类型售电的市场优劣势分析
- 2、国家层面关于售电改革的方向和趋势
- 3、跨省跨区域交易市场预测
- 4、面向现货市场的技术储备
- 5、碳交易市场与售电业务的结合
- 6、其他增值服务的开展

第三部分：立足节能储能的综合能源服务

- 1、能源物联网的发展背景和政策支撑
- 2、我国综合能源发展的机遇及瓶颈
- 3、节能技术在综合能源中的应用
- 4、储能技术综合能源中的应用
- 5、以广东某园区为例介绍综合能源业务的实践

【专家介绍】

桂 衡：资深顾问，高级讲师，原国网研究室（秘书处）处长

北京中能互联电力投资管理有限公司合伙人、总经理，博士，高级工程师，国家注册造价工程师、国家注册咨询工程师（投资），曾任国网研究室（秘书处）处长。筹划并组建了南

昌经济开发区配售电公司（股份制）并兼董事长，对电力生产运行、电力营销具有深刻的认识。

薛志峰：清华大学博士，北京市政府机构节能工程专家

现任中科华跃能源互联网研究院院长，兼任九三学社中央人环资委委员，清华大学新型城镇化研究院科技委委员，住建部绿色建筑标识专家委员会委员等职。参与完成了科技部奥运科技专项、国家“十二五”科技支撑计划项目等重要科研工作，主持编制了《既有建筑节能诊断与改造》等学术专著，多项研究成果和发明专利获得了北京市科技进步二等奖和朝阳区科技进步一等奖，被授予“北京市百名科技领军人才”、“中关村高端领军人才”、“国家科技部推进计划创新创业人才”等荣誉。

杨志鹏：国家电网信息化建设专家，高级讲师

北京恒华科技股份有限公司副总经理，主管配售电事业群。高级工程师，主持组建了广东中山翠亨、贵阳高科大数据、咸阳经发能源三家配售电公司。具有上百家售电公司的培训、咨询服务经验，对配售电企业的投融资、负荷预测与偏差控制、增值服务的开拓具有深入的研究。

李鑫：中国能源研究会城乡电力委员会秘书，高级讲师

北京恒华科技股份有限公司配售电事业中心副总经理，中国能源研究会城乡电力委员会秘书，10余年电力企业管理经验。精通售电改革政策实质、售电公司的运营管理、客户营销与风险控制。